

Vertriebsingenieur Machine Vision Systems (m/w/d)

Über uns

Image Access ist Marktführer in der Entwicklung und dem Vertrieb von innovativen Großformatscannern als Aufsichtsscanner, Durchlaufscanner und Flachbettscanner. Forschung, Entwicklung und Produktion am Standort Wuppertal seit 30 Jahren mit rund 80 motivierten Mitarbeitern garantieren Qualität und Zuverlässigkeit "Made in Germany". Der weltweite Vertrieb der Produkte in über 80 Länder erfolgt überwiegend über Distributoren und die Schwesterfirma Image Access LP in Nashville / USA.

Die stark expandierende Abteilung „Machine Vision“ entwickelt und vertreibt Scanner Produkte für Offline- und Online-Inspektionssysteme. Im Zuge unserer Wachstumsstrategie suchen wir für den technischen Vertrieb im B2B Umfeld am Hauptsitz in Wuppertal und zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit und unbefristet eine(n)

Vertriebsingenieur Machine Vision Systems (m/w/d)

Wenn Sie Freude am Vertrieb haben und gerne vertrauensvolle Beziehungen zu Kunden aufbauen, erwarten Sie bei uns einzigartige Karriere- und Entwicklungsmöglichkeiten, bei denen Sie auch Ihre eigenen Ideen erfolgreich einbringen sollen.

Ihre Aufgaben

- Sie analysieren die Anforderungen unserer Kunden und beraten diese in enger Zusammenarbeit mit dem Entwicklungsteam und dem technischen Support.
- Sie bauen langfristige Beziehungen zu unseren Bestandskunden systematisch aus und gewinnen strategisch wichtige Neukunden auf Basis vorhandener oder auf Messen und Veranstaltungen neugewonnener Leads.
- Vom Erstkontakt bis hin zum Vertragsabschluss begleiten Sie den Verkaufsprozess durch kompetentes Präsentieren und Verhandeln, in Englisch oder Deutsch, auf allen Ebenen und Fachbereichen des Kunden.
- Sie repräsentieren Image Access auf nationalen und internationalen Fachmessen und Veranstaltungen und knüpfen dort wertvolle Kontakte.
- Sie pflegen eine enge Zusammenarbeit mit der Entwicklung und der Geschäftsleitung. Dabei tauschen Sie Informationen über marktrelevante Anforderungen für die Entwicklung zukünftiger Produkte und Systemlösungen aus.
- Ihr Wissen geben Sie gerne an Kollegen, Partner und Kunden weiter und unterstützen das Marketingteam bei der Umsetzung von Kampagnen.

Das bringen Sie mit

- Abgeschlossenes Ingenieurstudium (Bachelor/Master) in Elektrotechnik, Maschinenbau oder äquivalent oder Wirtschaftsingenieurstudium mit entsprechenden Schwerpunkten.
- Mehrere Jahre Erfahrung im B2B-Vertrieb von Hightech Produkten im nationalen und internationalen Umfeld.
- Idealerweise verfügen Sie bereits über Fachwissen im Bereich Scannertechniken im UVA, VIS und IR Spektrum, Optik, Maschinenbau oder haben bereits Kenntnisse im Bereich der Qualitätssicherung, Vermessung oder Defekterkennung.
- Analytische Auffassungsgabe, selbständige Arbeitsweise und Lösungsorientierung.
- Ein hohes Maß an Kommunikationsfähigkeit und Eigenverantwortung.
- Sie haben Freude am Vertrieb technisch anspruchsvoller Produkte und am systematischen Aufbau von Kundenbeziehungen.
- Sie verfügen über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Das bieten wir

- Eine unbefristete, krisensichere Anstellung bei einem stark expandierenden „Hidden Champion“ und Technologieführer im Bereich Großformatscanner, Machine Vision online und offline.
- Flache Hierarchien, flexible Arbeitszeiten, einfache Prozessabläufe und kurze Entscheidungswege.
- Ein attraktives Vergütungspaket unter anderem mit betrieblicher Altersvorsorge sowie Weihnachtsgeld, Urlaubsgeld und Firmenfahrzeug (E-Fahrzeug).
- Gute Verkehrsanbindung per Autobahn, kostenlose Parkplätze sowie gratis Ladesäulen für E-Fahrzeuge und E-Bikes.
- Flexible Arbeitszeitgestaltung für eine gute Work-Life-Balance.
- Eine zentrale Kantine, auch für Selbstversorger und Nutzer von Lieferdiensten, sowie kostenfreie Heiß- und Kaltgetränke in mehreren frei zugänglichen Teeküchen.

Klingt gut? Ist auch gut! Jetzt bewerben ausschließlich per Email an ingendoh@imageaccess.de

Image Access GmbH

Hatzfelder Straße 161 - 163

42281 Wuppertal, Germany

Telefon: 0202 27 058-0

www.imageaccess.de